



De Hoogt 5-5a te Loon op Zand

Op het moderne bedrijventerrein "De Hoogt" gelegen bedrijfsruimte met kantoorruimte en afgesloten buitenterrein.

Algemeen

De gemeente Loon op Zand ligt in het groene hart van Brabant, tussen de steden Tilburg en 's-Hertogenbosch. Loon op Zand ligt in een attractief gebied met vele mogelijkheden. Het dorpshart van Kaatsheuvel heeft daarmee de potentie om op verschillende momenten en voor verschillende doelgroepen veel te kunnen betekenen.

Direct aan de N261 (Tilburg-Waalwijk) gelegen. Het bedrijvenpark staat vanwege zijn kleinschaligheid, ligging, bereikbaarheid en representativiteit borg voor een uitstekend werkklimaat. Winkels en horeca liggen op loopafstand zodat een aangename werkomgeving ontstaat.

Bouwjaar

1979

Vloeroppervlakte:

Bedrijfsruimte	: ca. 390 m ²
Kantoorruimte	: ca. 65 m ²
Totaal	: ca. 455 m ²

Bestemming:

Het object valt binnen het bestemmingsplan "Bedrijvenpark De Hoogt 2014", vastgesteld op 7 oktober 2015, waarin het de bestemming "bedrijventerrein" heeft gekregen met milieucategorie t/m 3.2. Voor een afschrift van dit bestemmingsplan kunt u contact met ons kantoor opnemen.

Max. vloerbelasting:

Begane grond: ca. 1.500 kg/m²

Vrije hoogte:

Ca. 395 cm

Vrije overspanning

Ca. 30 meter

Indeling

Entree, ontvangst/spreekruimte, toilet, keukenblok, open kantoorruimte met berging. Via een aparte entree is er toegang tot een open bedrijfsruimte.

Voorzieningen

Bedrijfsruimte:

- Betonvloer;
- Gasheater;
- 2 handmatige overheaddeuren;
- Lichtstraat;
- Verlichting;
- Toilet.

Kantoorruimte:

- Toilet;
- Keukenblok;
- Cv-verwarmd middels radiatoren;
- Systeemplafond met led-verlichting;
- PVC vloer, vloerstoffering;
- Airco.

Opmerkingen

- Voldoende parkeergelegenheid voor het object en op eigen afgesloten terrein.

Kadastrale gegevens

Gemeente : Loon op Zand
Sectie : E
Nummer : 4695 (gedeeltelijk)
Grootte : ca. 990 m² (nader in te meten)

Oplevering

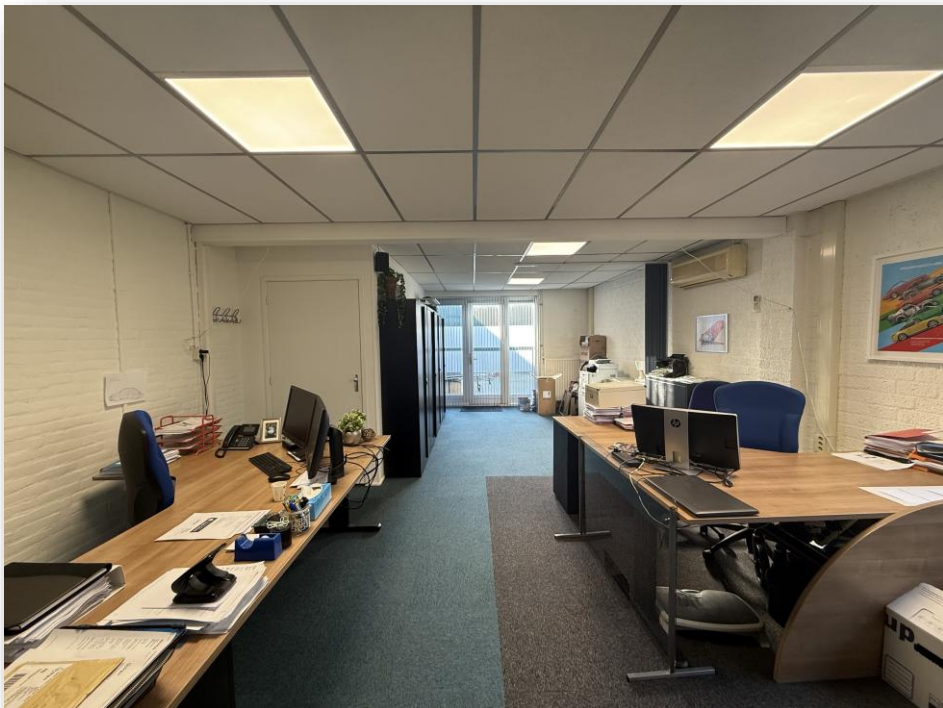
In overleg

Verkoopvoorwaarden

Wij bieden het object aan op basis van onder meer de volgende voorwaarden:

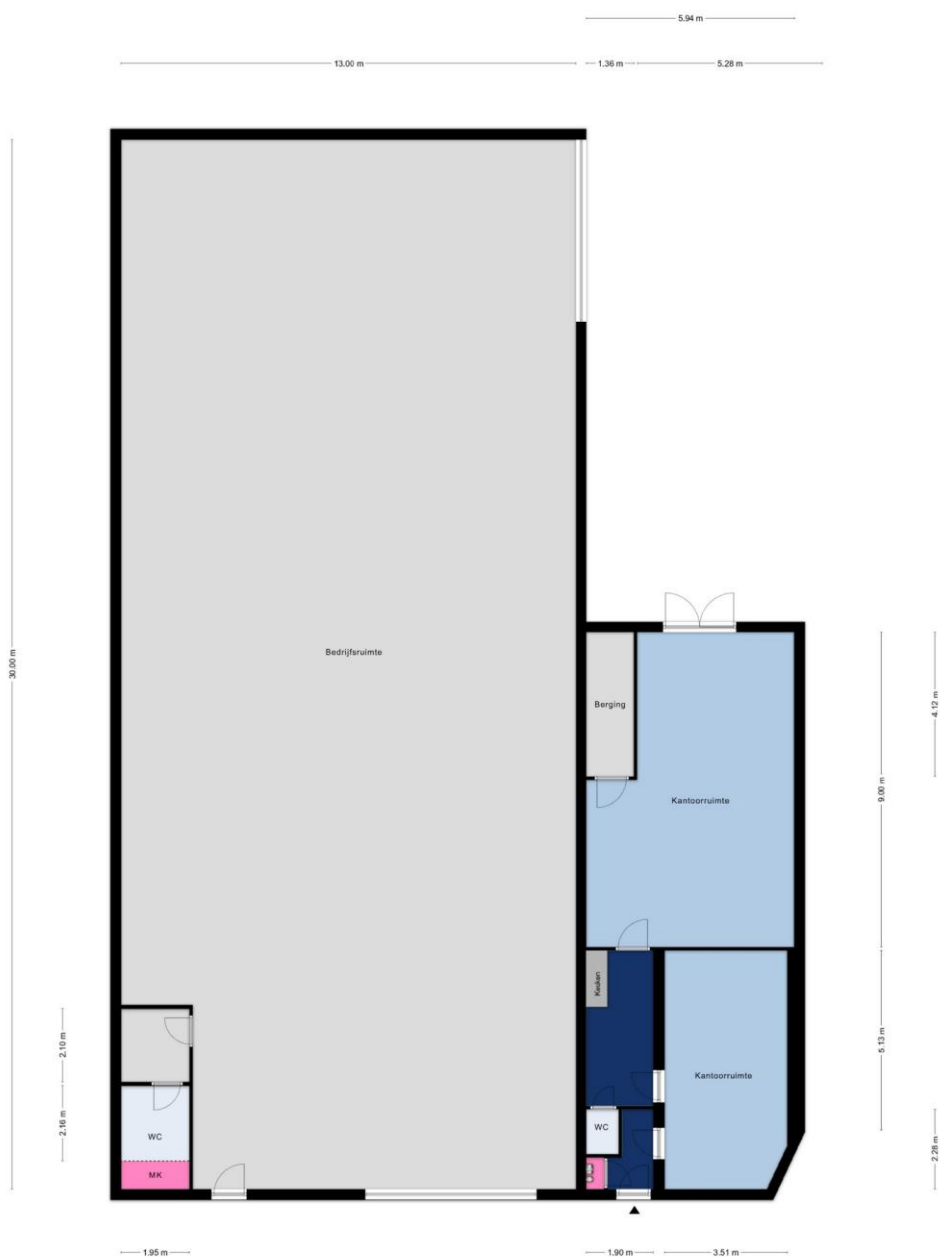
- De kosten verbonden aan de eigendomsoverdracht zijn voor rekening van de koper;
- Instrumenterend notaris is te bepalen door de koper;
- Een bankgarantie/waarborgsom ter grootte van 10% van de koopsom, te storten bij instrumenterend notaris uiterlijk 14 dagen na het ondertekenen van de koopovereenkomst, zoals vastgesteld door de Raad voor Onroerende Zaken (ROZ) op 30 januari 2015.

Vraagprijs: € 589.500 k.k.









Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
© Zibber www.zibber.nl





12345	Deze kaart is noordgericht	Schaal 1: 500	
25	Perceelnummer		
	Huisnummer		
	Vastgestelde kadastrale grens	Kadastrale gemeente	Loon op Zand
	Voorlopige kadastrale grens	Sectie	E
	Administratieve kadastrale grens	Perceel	4695
	Bebouwing		
Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 8 september 2022			
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers			
Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.			
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.			



Van de Zande Bedrijfsmakelaars is een afdeling binnen onze organisatie. Onze compacte vorm is een weloverwogen keuze. We kiezen bewust niet voor een aanpak met veel makelaars, doch enkel met specialisten die het klappen van de zweep kennen.

Van de Zande Bedrijfsmakelaars is een makelaarskantoor dat kiest voor aandacht, kwaliteit, diepgang en persoonlijke betrokkenheid. We hebben een compact team, waarin de partners zelf de makelaars zijn. Onze ambitie is het samenbrengen van vraag- en aanbodpartijen, hun eisen en wensen maximaal op elkaar afstemmen om zo een klinkend slotakkoord te bereiken. Dat geldt voor beide partijen. Op die ambitie is onze aanpak gebaseerd.

Regionaal.

Onze oriëntatie is voornamelijk regionaal. De meeste van onze projecten hebben een locatie binnen de driehoek Tilburg – 's-Hertogenbosch – Oosterhout met een concentratie in de regio Waalwijk. Voor een aantal opdrachtgevers zijn we ook buiten de regio actief.

Vergaand ingevoerd.

Essentieel in onze dienstverlening is onze kennis van de lokale markt. Niet alleen weten we alles van zakelijke gebouwen, we houden ons ook voortdurend op de hoogte van zaken als gemeentelijke grondpolitiek, grondposities, infrastructurele ontwikkelingen en toekomstperspectieven van een locatie. Die kennis vormt een fundamentele basis voor ons advies.

Bedrijfsgebouwen, kantoren en winkels.

Als makelaars in zakelijk vastgoed beperken we ons tot gebouwen met een bedrijfsmatige functionaliteit. Binnen dat kader richten we ons op bedrijfsgebouwen, kantoren, winkels en bouwgrond. Op al die specifieke terreinen hebben we een bewezen specialisme opgebouwd.

Bemiddeling bij vraag en aanbod.

Zoals elke makelaar zijn ook wij hoofdzakelijk actief met het samenbrengen van aanbieders en vragers van – en dat is dan specifiek voor onze afdeling bedrijfsmatig vastgoed – zakelijke panden. Ons netwerk van beslissers, dienstverleners, financiers en andere relevante partijen stelt ons in staat om de bemiddeling snel naar volle tevredenheid van alle partijen af te ronden.

Taxatie.

Het taxeren van zakelijke panden is een dienst die als vanzelfsprekend bij onze bemiddelingsdienstverlening past. Opdrachtgevers kunnen ook een beroep op ons doen voor individuele taxaties zonder bemiddelingstraject. We zijn aangesloten bij het Taxatie Management Instituut, waardoor we altijd aan de meest up-to-date kwaliteitseisen voldoen.

Beleggingsmakelaardij.

Onze inzet en werkwijze blijken in de praktijk zeer goed aan te sluiten bij de eisen van beleggers die ondersteuning zoeken op vastgoedgebied. Binnen de beleggingsmakelaardij zijn we voornamelijk actief in Zuid-Nederland.

Advisering bij nieuwbouw of renovatie.

Bedrijven met nieuwbouw- of renovatieplannen kunnen we terzijde staan met adviezen die gericht zijn op optimalisatie van de waarde of de verhuurbaarheid van hun pand. Lichte aanpassingen in het ontwerp kunnen de functionaliteit van een pand aanzienlijk verhogen. Onze kennis over de locatie en infrastructurele ontwikkelingen kan doorslaggevend zijn in een “go-or-no-go” beslissing.

Projectinitiatie.

Daar waar we een duidelijke behoefte in de markt hebben gesignaleerd, nemen we steeds vaker het initiatief tot een gerichte ontwikkeling. Op deze manier willen we het aanbod in ons werkgebied vergroten en een antwoord geven op specifieke vragen van bedrijven die op zoek zijn naar nieuwe huisvesting.



KANTOOR WAALWIJK

Grotestraat 344
5241 CD, Waalwijk
T (0416) 333 059
waalwijk@zande.nl

KANTOOR KAATSHEUVEL

Anton Pieckplein 6
5171 CV, Kaatsheuvel
T (0416) 672 590
kaatsheuvel@zande.nl

