



Vraagprijs vanaf
€ 630.000 k.k.

178

Heutinck Makelaardij B.V.

Frank Daamenstraat 45

7071AV ULFT

0315 270500

info@heutinckmakelaardij.nl

www.heutinckmakelaardij.nl

RIJKSWEG

GAANDEREN

KENMERKEN

SOORT OBJECT:
WOON/WINKELPAND

PERCEELOPPERVLAKE:
1445 m²

INHOUD WONING:
CIRCA 1.500 m³

ENERGIELABEL WONING
B



BOUWVORM
TYPE WONING
BOUWJAAR
BIJZONDERHEDEN

bestaande bouw
bedrijfsruimte
1950
dubbele bewoning
mogelijk, toegankelijk
voor ouderen,
toegankelijk voor minder
validen, gedeeltelijk
verhuurd

LIGGING:
BERGING:
VERWARMING:
ISOLATIE

aan drukke weg, in centrum,
in woonwijk
vrijstaand hout
cv-ketel
dakisolatie, muurisolatie,
vloerisolatie, dubbel glas

OMSCHRIJVING

Multifunctioneel woon-/winkelpand op toplocatie in Gaanderen – een buitenkans voor beleggers, ondernemers én ontwikkelaars!

Aan de levendige Rijksweg 178 in Gaanderen staat een pand dat je beslist gezien moet hebben. Dit multifunctionele woon-/winkelobject combineert ruimte, flexibiliteit en toekomstpotentieel als geen ander. Met een royaal perceel van maar liefst 1.445 m², een totale gebruiksoppervlakte van circa 455 m², meerdere bestaande wooneenheden, ruime parkeergelegenheid, 3 garageboxen, een carport én een centrale ligging, vormt dit pand een uitzonderlijke kans in de huidige markt.

Momenteel is het object in gebruik door Kapsalon Van Haag, een bekende naam in de regio. Daarnaast bevinden zich in het gebouw twee wooneenheden, waarvan er één is verhuurd. De huidige eigenaar staat op termijn open voor het beëindigen van de bedrijfsactiviteiten en bespreekt graag de mogelijkheden voor overname. Dit biedt kopers een unieke gelegenheid: je kunt kiezen voor voortzetting van het bestaande concept, een rustige overgangsfase of een volledig nieuwe invulling van het pand. De oplevering hoeft bovendien niet op korte termijn plaats te vinden, wat alle ruimte geeft om plannen zorgvuldig voor te bereiden.



OMSCHRIJVING

Dankzij de ligging, indeling en bestemming zijn de kansen voor herontwikkeling groot. Denk bijvoorbeeld aan het creëren van 6 tot 7 appartementen. De structuur van het gebouw leent zich hier uitstekend voor: meerdere bestaande woonkamers, badkamers, keukens, eigen cv-installaties, airconditioning en diverse (gedeelde) voorzieningen vormen een solide basis voor een efficiënte transformatie. Deze kenmerken verminderen de verbouwingskosten en maken een ontwikkelingsplan haalbaarder én aantrekkelijker.

Beleggers zullen bovendien geïntrigeerd zijn door de technische staat van het pand, die verrassend goed is. Het woongedeelte beschikt over energielabel B, wat de toekomstbestendigheid en verhuurbaarheid direct versterkt. Daarbovenop ligt er een indrukwekkend aantal van circa 75 zonnepanelen op het dak, gecombineerd met een 10 kW thuisaccu. Deze duurzame voorzieningen zorgen voor een lage energierekening en zijn een duidelijke plus voor zowel eigen gebruik als exploitatie.

De locatie aan de doorgaande weg is strategisch aantrekkelijk. Het winkelcentrum van Gaanderen bevindt zich op korte afstand, waardoor zowel bewoners als klanten profiteren van uitstekende bereikbaarheid. De zichtbaarheid vanaf de Rijksweg is ideaal voor ondernemers die zich willen vestigen op een plek waar ze gezien worden. Ook parkeren vormt geen enkele beperking: op het eigen terrein is ruim voldoende parkeergelegenheid, een luxe die bij veel vergelijkbare panden ontbreekt.

Binnen biedt het pand een overvloed aan ruimte en flexibiliteit. Het huidige gebruik door een kapsalon laat duidelijk zien hoe veelzijdig de begane grond kan worden ingedeeld. De verschillende vertrekken, grote raampartijen en praktische routing maken het geschikt voor uiteenlopende branches – van dienstverlening tot detailhandel en van studio's tot kleinschalige kantoorruimte. De bestaande wooneenheden voelen huiselijk, licht en functioneel, en bieden een solide basis voor verhuur of eigen bewoning.

Of je nu belegger, ondernemer of projectontwikkelaar bent: Rijksweg 178 in Gaanderen biedt mogelijkheden die je zelden in één object verenigd ziet. Grote ruimte, goede staat, duurzame voorzieningen, uitbreidingsopties én een flexibele overdrachtsplanning maken dit tot een kans die je niet wilt missen.

Bekijk zeker de bijgevoegde plattegronden om de vele indelingsmogelijkheden te ontdekken en laat uw plannen tot leven komen. Interesse? Dit is hét moment om in te stappen. Een pand met zoveel potentie komt niet vaak voorbij.

Een klein stukje geschiedenis:

In 1947 is de woning afgebrand en is de woning rond 1950 weer opgebouwd. In 1970/1971 is de dameskapsalon eraan gebouwd inclusief de woonkamer. In 1988 is de herensalon en de zonnestudio's erbij gebouwd. In 1994 is het gedeelte dat verhuurd is en de woonkamer eraan gebouwd.

Bijzonderheden:

- De inhoud van de woning is circa 1.500 m³
- De gebruiksoppervlakte circa 455 m² inclusief de winkelruimte
- De perceeloppervlakte is 1.445 m²
- Degelijke houten kozijnen met dubbele beglazing en grotendeels voorzien van rolluiken
- Het buitenschilderwerk is in 2016 uitgevoerd, voorlopig geen omkijken naar dus
- Energielabel van het woongedeelte is B
- De huidige bestemming is Gemengd met Horeca cat 1.
- Aanvaarding in overleg

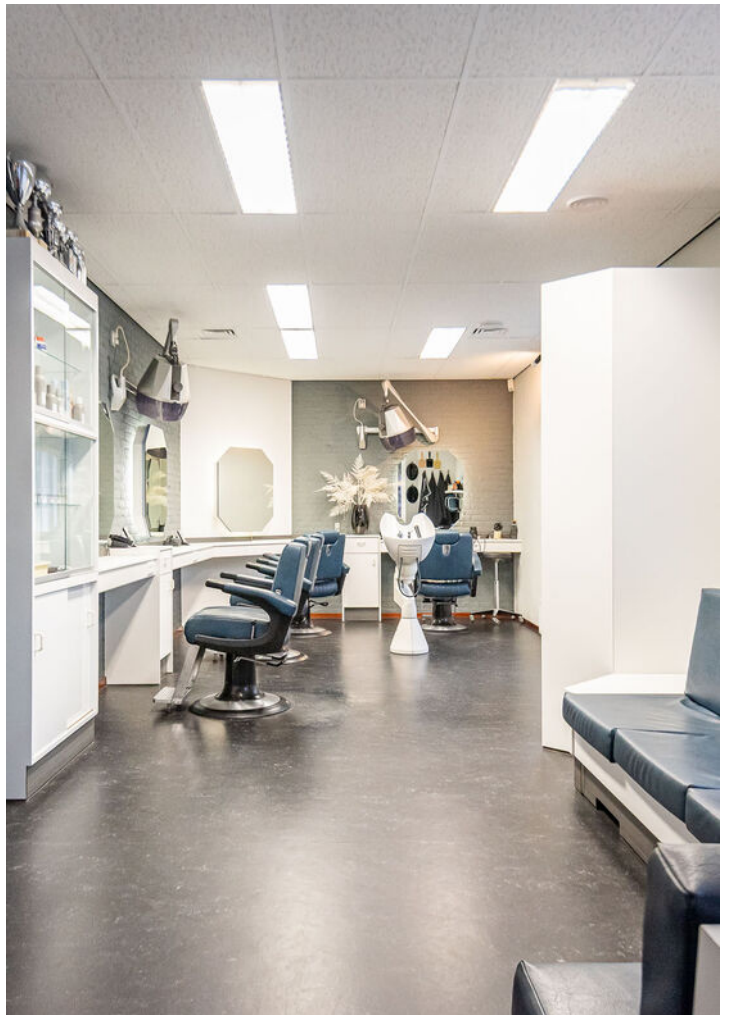
OMSCHRIJVING

Locatie:

Gaanderen is een dorp met circa 5.500 inwoners en behoort tot de gemeente Doetinchem. Het dorp heeft een rijk verenigingsleven en er zijn het hele jaar door activiteiten voor jong en oud. Voor de dagelijkse boodschappen vind je er onder andere een bakker en twee supermarkten en ook zijn er meerdere basisscholen en diverse voorzieningen op het gebied van gezondheidszorg. Voor sport en cultuur kun je in Gaanderen terecht bij sport- en cultuurcentrum De Pol of een van de vele sportverenigingen. Dicht bij huis maak je een lekkere wandeling in natuurgebied de Koekendaal en de rest van de Achterhoek is het ook absoluut waard om te voet of op de fiets te ontdekken. Gaanderen heeft een eigen treinstation aan de spoorlijn Winterswijk – Arnhem en goede busverbindingen. Met de auto ben je binnen vijf minuten op de A18 en iets verder ligt het centrum van Doetinchem.

Ben je benieuwd hoe de woning voor jou werkelijk aanvoelt, dan is een real life bezichtiging de volgende stap. Aarzel niet en bel ons voor een vrijblijvende bezichtiging met een van onze makelaars.



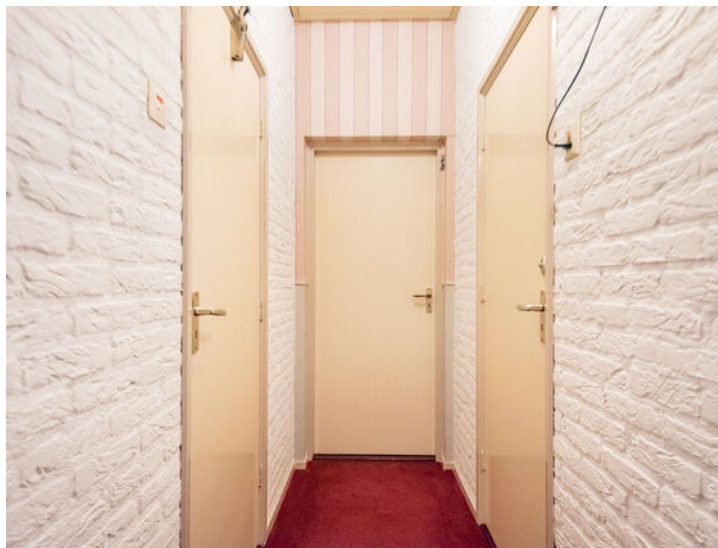






























PLATTEGROND

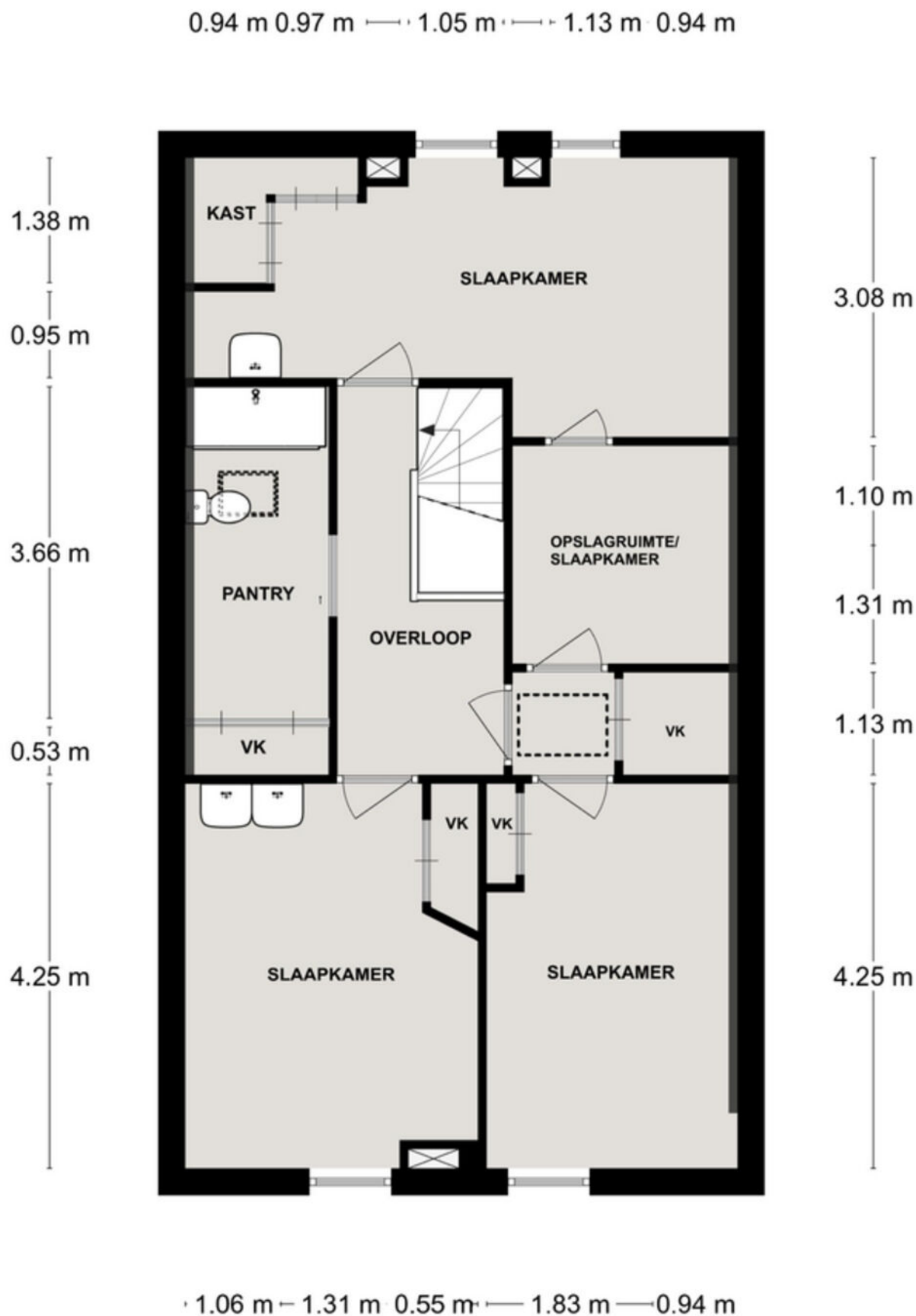
BEGANE GROND



DEZE PLATTEGRONDEN ZIJN GEPRODUCEERD VOOR PROMOTIONELE DOELENDEN EN TER INDICATIE.
AAN DEZE PLATTEGRONDEN KUNNEN GEEN RECHTEN ONTLEEND WORDEN!

PLATTEGROND

1E VERDIEPING



DEZE PLATTEGRONDEN ZIJN GEPRODUCEERD VOOR PROMOTIONELE DOELENDEN EN TER INDICATIE.
AAN DEZE PLATTEGRONDEN KUNNEN GEEN RECHTEN ONTLEEND WORDEN!

12345 25 Deze kaart is noordgericht Perceelnummer Huisnummer Vastgestelde kadastrale grens Voorlopige kadastrale grens Administratieve kadastrale grens Bebouwing		Kadastrale gemeente Perceel	Ambt-Doetinchem I 3329	kadaster 
--	--	---	---	--

Lijst van zaken



Persoonlijke gegevens

Adres te verkopen woning:

Rijksweg 178, 7011 ED Gaanderen

Voor de onderstaande zaken -ongeacht of ze roerend dan wel onroerend zijn- geldt dat ze soms wel en soms niet in de woning achterblijven. De lijst is bedoeld om duidelijkheid te scheppen om discussies achteraf te voorkomen.

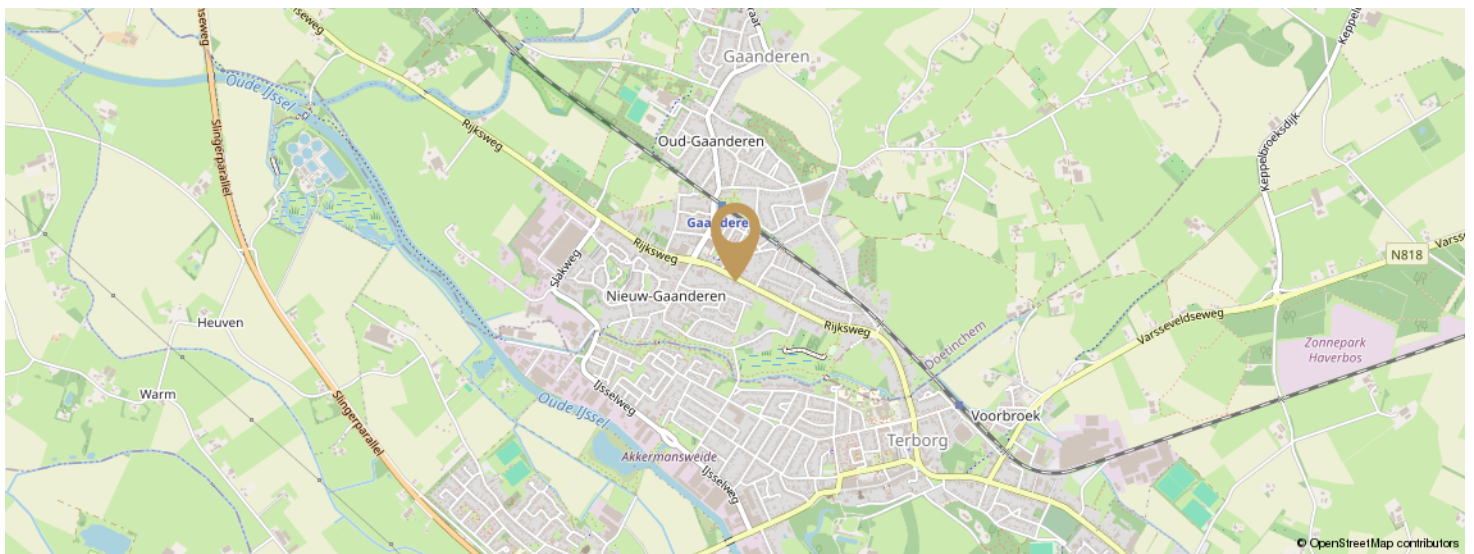
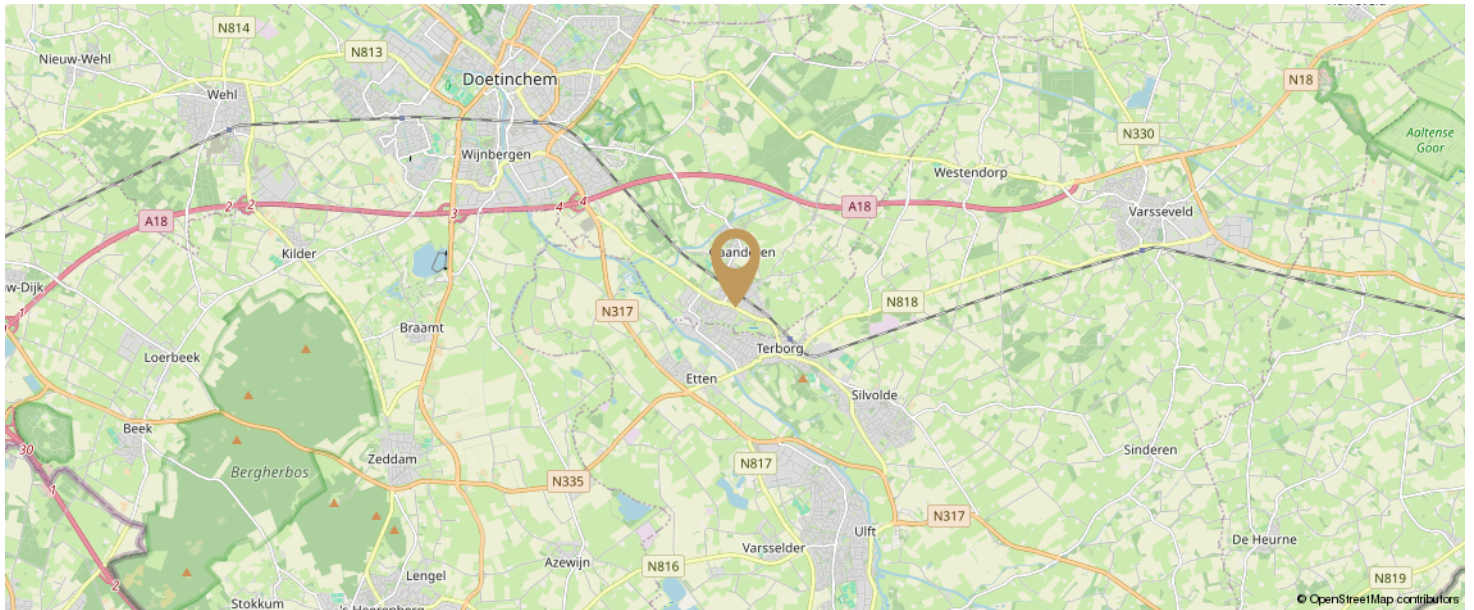
	Blijft achter	Gaat mee	Kan worden overgenomen	N.v.t.
Woning				
Interieur				
Verlichting, te weten:				
– Inbouwspots/dimmers	☒	☐	☐	☐
– Opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers	☒	☐	☐	☐
– Losse (hang)lampen (2 losse hanglampen uit de woonkamer achter de salon gaan mee)	☒	☐	☐	☐
– Binnenverlichting	☒	☐	☐	☐
– Verlichting berging / garage	☒	☐	☐	☐
Raamdecoratie/zonwering binnen, te weten:				
– Gordijnrails	☒	☐	☐	☐
– Gordijnen	☒	☐	☐	☐
– Overgordijnen	☒	☐	☐	☐
– Vitrages	☒	☐	☐	☐
– Rolgordijnen	☒	☐	☐	☐
– Lamellen	☒	☐	☐	☐
– Jaloezieën	☒	☐	☐	☐
– (Losse) horren/rolhorren	☒	☐	☐	☐
Vloerdecoratie, te weten:				
– Vloerbedekking	☒	☐	☐	☐
– Laminaat	☒	☐	☐	☐
– Plavuizen	☒	☐	☐	☐
Overige, te weten:				
– Spiegelwanden	☒	☐	☐	☐
– Gaskachel bijkeuken	☒	☐	☐	☐
– Kapperszaak kappersstoelen (1 damesstoel en 1 herenstoel gaan mee)	☒	☐	☐	☐
– Solaria (Zonnebank 3 x)	☒	☐	☐	☐
Keuken				
Keukenblok (met bovenkasten)	☒	☐	☐	☐
Keuken (inbouw)apparatuur, te weten:				
– Alle apparatuur	☒	☐	☐	☐
Sanitair/sauna				
Toilet met de volgende toebehoren:				
– Toilet	☒	☐	☐	☐
– Toilethouder	☒	☐	☐	☐
– Fontein	☒	☐	☐	☐

Lijst van zaken

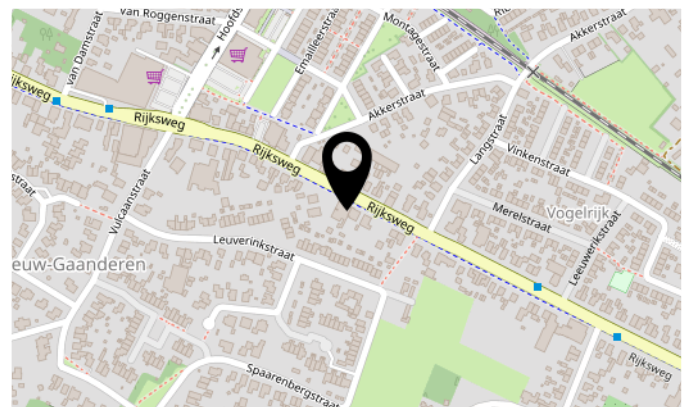


	Blijft achter	Gaat mee	Kan worden overgenomen	N.v.t.
Badkamer met de volgende toebehoren:				
– Ligbad	☒	☐	☐	☐
– Douche (cabine/schermb)	☒	☐	☐	☐
– Wastafel	☒	☐	☐	☐
– Wastafelmeubel	☒	☐	☐	☐
– Planchet	☒	☐	☐	☐
– Toilet	☒	☐	☐	☐
– Toilethouder	☒	☐	☐	☐
Exterieur/Installaties/Veiligheid/Energiebesparing				
Brievenbus	☒	☐	☐	☐
(Voordeur)bel	☒	☐	☐	☐
Alarminstallatie	☒	☐	☐	☐
Rookmelders	☒	☐	☐	☐
(Klok)thermostaat	☒	☐	☐	☐
Airconditioning	☒	☐	☐	☐
Warmwatervoorziening, te weten:				
– CV-installatie 2 x 2	☒	☐	☐	☐
– Boiler indirect	☒	☐	☐	☐
Screens	☒	☐	☐	☐
Rolluiken	☒	☐	☐	☐
Zonnepanelen 75 X	☒	☐	☐	☐
Accu 10 kw	☒	☐	☐	☐
Tuin				
Inrichting				
Tuinaanleg/bestrating	☒	☐	☐	☐
Beplanting	☒	☐	☐	☐
Grondwaterpomp	☒	☐	☐	☐
Verlichting/installaties				
Buitenverlichting	☒	☐	☐	☐
Bebouwing				
Tuinhuis/buitenberging	☒	☐	☐	☐
Kasten/werkbank in tuinhuis/berging	☒	☐	☐	☐
Stelling schuur	☒	☐	☐	☐

LOCATIE OP DE KAART



**KOM JIJ HIER
BINNENKORT WONEN?**



AANVULLENDE INFORMATIE

Middels deze objectdocumentatie willen wij u een zo goed mogelijk beeld geven van dit object. Indien u aanvullende informatie wenst of het object wilt bezichtigen, kunt u natuurlijk altijd contact met ons opnemen. Ten aanzien van de verkoop van uw eigen woning, kunt u gebruik maken van onze dienstverlening. U dient zich wel te realiseren dat wij enkel het belang van de verkopende partij behartigen. Indien u begeleiding wenst bij de aankoop van het aangeboden object adviseren wij u een aankoopmakelaar in te schakelen.

In een vrijblijvend gesprek kunnen wij u informeren over de mogelijkheden van onze dienstverlening. Inzake uw financiële mogelijkheden kunnen wij u niet adviseren. Wij zijn gespecialiseerd in de aan- en verkoop van woningen en laten hypotheekadvies dan ook graag over aan specialisten. Voordat u in onderhandeling gaat, zijn er nog een aantal zaken van belang om te weten, en wel de volgende:

Vrijblijvende aanbieding

Deze brochure is met de meeste zorg samengesteld. Bij het verzamelen van alle gegevens is ons kantoor afhankelijk van de kennis van verkoper en eventuele aanwezige bescheiden. Wij hebben getracht u zo volledig en juist mogelijk in te lichten, maar u kunt geen rechten aan de genoemde informatie ontlenen. Indien bijzonder aspecten aan de onroerende zaak voor u zeer van belang zijn, raden wij u aan uzelf bij ons nader te informeren. Hoewel deze objectinformatie met de grootst mogelijke zorg is samengesteld blijft de mogelijkheid bestaan dat er fouten en/of onvolledigheden in de omschrijving aanwezig zijn. Noch de verkoper noch ons kantoor aanvaarden daarvoor enige aansprakelijkheid. Alle verstrekte informatie dient gezien te worden als een uitnodiging om in onderhandeling te treden en bevat derhalve slechts een vrijblijvende aanbieding. Bij het vermelden van maten die zijn overgenomen uit (bouw)tekeningen kan de maatvoering, detaillering en/of indeling afwijken van de werkelijkheid. Hieraan kan door de kopers geen enkel recht worden ontleend.

De onderhandeling en koop

Onderwerpen die wij in de dagelijkse praktijk tegenkomen en die vaak discussie oproepen zoals: Word ik koper als ik de vraagprijs bied? Wanneer komt de koop tot stand? Ben ik de eerste? Kan ik een optie krijgen? etc. Op de meest gestelde vragen willen wij hierbij antwoord geven. Leest u daarom de informatie door ter voorkoming van misverstanden en teleurstellingen. Hoe wordt de vraagprijs bepaald? De verkoper bepaalt, in overleg met zijn makelaar, waarvoor hij zijn woning te koop aanbiedt.

Onderzoeksplicht koper

Deze objectdocumentatie beoogt geen uitputtende lijst te geven met betrekking tot mogelijke aanwezige gebreken in de woning. De informatie die is vermeld, is gekregen van de eigenaar/verkoper of uit eigen waarneming ter plaatse en heeft als bedoeling de koper zo goed mogelijk te informeren en tegelijk te voldoen aan de op verkoper rustende mededelingsplicht. Dit houdt in dat de koper zelf verantwoordelijk is voor de beoordeling of de woning de eigenschappen zal bezitten om te voldoen voor het gebruik dat hij van de woning zal maken. Het verdient dan ook een aanbeveling om een terzake deskundige in te schakelen. Indien koper besluit om niet tot inschakeling van een deskundige over te gaan komen eventuele nadelige gevolgen hiervan volledig voor zijn rekening.

Koopakte en bankgarantie / waarborgsom

Indien er overeenstemming wordt bereikt over de verkoop van het object zal in de NVM koopakte een verplichting voor de koper worden opgenomen tot het stellen van een bankgarantie of waarborgsom ter grootte van 10% van de koopsom.

Wettelijke bedenktijd

Koopovereenkomsten voor onroerende zaken gesloten tussen particulieren moeten met ingang van 1 september 2003 schriftelijk worden aangegaan alvorens de koop rechtskracht krijgt. Koper krijgt nadat hij een door beide partijen ondertekende koopovereenkomst heeft ontvangen de mogelijkheid de koopovereenkomst binnen 3 dagen na ontvangst, van de getekende koopovereenkomst, te ontbinden.

AANVULLENDE INFORMATIE

Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Juridisch is bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u dus een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op een door u gedaan bod (tegenbod). U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen bent u dus nog niet in onderhandeling.

Mag er worden doorgegaan met bezichtigingen als er een onderhandeling loopt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper wil daarnaast wellicht graag weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Bezichtigingen gaan dan ook door. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij met een andere partij in onderhandeling is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen omdat dit het overbieden teweeg zou kunnen brengen.

Kan de verkoper de vraagprijs van een object tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, dat kan. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod, dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er in principe sprake van een koop (pas na ondertekening van de NVM koopakte door beide partijen ontstaat juridisch gezien een bindende overeenkomst). Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden de koop tot stand brengen. Andersom kan dat ook. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat

de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen "naar elkaar toekomen" in het biedingsproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

Kunnen er tijdens de onderhandelingen door verkoper of verkopend makelaar wijzigingen in het systeem van verkoop worden doorgevoerd?

Ja, dat kan. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopend makelaar besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen.

Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koop-overeenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan al wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een al bestaande woning wordt ten onrechte het begrip "optie" gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen, de verkoper en de verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

AANVULLENDE INFORMATIE

Wanneer komt de koop tot stand?

De koop komt tot stand wanneer zowel de koper als de verkoper beiden de koopakte hebben ondertekend. De verkopende makelaar legt de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum, ontbindende voorwaarden) vast. In de koopakte komt te staan wat de partijen mondeling hebben afgesproken en er worden nog een aantal aanvullende afspraken vastgelegd conform het NVM model van de koopovereenkomst, zoals bijvoorbeeld een boete-clausule. De aanvullende afspraken gelden pas zodra de koopakte door beide partijen is ondertekend. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. Hierover moeten partijen het eens zijn voor de mondelinge koop. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor financiering. Bij uw bod moet u melden dat dit onder voorbehoud financiering' is.

Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik de eerste ben die de woning bezichtigt, heb ik dan de meeste rechten om in onderhandeling te gaan?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft, de makelaar te vragen wat uw positie is. Dit kan veel misverstanden en teleurstellingen voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

Wat betekent 'kosten koper'?

Voor rekening van koper komen de kosten die de overheid hangt aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting (zie tevens hoofdstuk Belastingplan 2021 verderop in deze brochure) en de kosten van de notaris voor het inschrijven van de koopovereenkomst in het register van het Kadaster en voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst, de zgn. makelaarscourtage. de makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van zijn opdrachtgever.

Ouderdomsclausule

De makelaar kan bij oudere woning de ouderdomsclausule opnemen in de koopakte. Het is koper bekend dat het verkochte dateert grotendeels uit circa De ouderdom en de slechte staat van onderhoud van het verkochte brengen mee dat koper niet mag verwachten dat het verkochte aan de huidige maatstaven voldoet. In afwijking van artikel 6.3 van deze koopakte en artikel 7:17 lid 1 en 2 BW komt het geheel of ten dele ontbreken van één of meerdere eigenschappen van de onroerende zaak voor normaal en bijzonder gebruik en het eventueel anderszins niet beantwoorden van de zaak aan de overeenkomst voor rekening en risico van de koper.

Bouwkundige keuring

Koper heeft het recht om een bouwkundige keuring te laten uitvoeren om inzicht te krijgen in de bouwkundige staat. Indien u een keuring wilt laten uitvoeren, dient u dit uitdrukkelijk vóór of tijdens de onderhandelingen aan te geven. Uw verzoek wordt dan door ons besproken met verkoper.

Niet-bewonersclausule

De makelaar zal bij verkoop van leegstaande woning die niet door de eigenaar zijn bewoond onderstaande clausule opnemen in de koopakte: Koper is geattendeerd op het feit dat verkoper het verkochte niet zelf heeft gebruikt/bewoond en dat hij derhalve koper niet heeft kunnen informeren over eigenschappen van c.q. gebreken aan het verkochte, waarvan hij op de hoogte zou zijn geweest als hij het verkochte zelf feitelijk had gebruikt. In dit kader zijn partijen uitdrukkelijk overeengekomen, dat dergelijke eigenschappen c.q. gebreken voor risico en rekening van koper komen en dat bij de vaststelling van de koopsom hiermee uitdrukkelijk rekening is gehouden.

Asbest

Ten tijde van de (ver)bouw van woningen vanaf circa 1950 tot circa 1990 was het de normale praktijk asbest c.q. asbesthoudende materialen toe te passen. De aanwezigheid van asbesthoudende materialen kan derhalve bij dergelijke objecten niet worden uitgesloten.

AANVULLENDE INFORMATIE

Bij eventuele verwijdering of bewerking hiervan dienen op grond van de wettelijke voorschriften speciale maatregelen te worden genomen. Koper verklaart hiermee bekend te zijn en vrijwaart de verkoper voor alle aansprakelijkheid die uit de aanwezigheid van enig asbest in het verkochte kan voortvloeien. De makelaar zal in bovenstaande gevallen onderstaande clausule opnemen: In afwijking van artikel 6.3 van deze koopovereenkomst komt het geheel of ten dele ontbreken van één of meer eigenschappen van de onroerende zaak voor normaal en bijzonder gebruik en het eventueel anderszins niet-beantwoorden van de zaak aan de overeenkomst als gevolg van de aanwezigheid van asbest voor rekening en risico van koper.

Toelichtingsclausule NEN 2580

De meetinstructie is gebaseerd op de NEN 2580. De meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting.

Voor meer informatie kunt u uiteraard contact met ons opnemen. Deze informatie is bedoeld om algemene informatie te verstrekken. De onderliggende juridische problematiek is echter complex te noemen en leent zich niet om in een verkoopinformatie als deze volledig en accuraat uiteen te worden gezet. Aan deze teksten kunnen dan ook geen rechten worden ontleend.

Gratis zoekopdracht / brochures downloaden

Via onze site kunt u informatie opvragen of brochures aanvragen. Actieve zoekers kunnen zich via de site inschrijven en blijven zo ook op de hoogte van het woningaanbod. Ga naar www.heutinckmakelaardij.nl en klik rechtsboven in het menu op "zoekopdracht". Als u hier uw woonwensen invult, krijgt u het nieuwe aanbod gemaild dat aan uw zoekcriteria voldoet.

BELASTINGEN 2025 / NHG

Overdrachtsbelasting

De algemene overdrachtsbelasting is 10,4%. Het verlaagde tarief van 2% voor de verkrijging van woningen die voldoen aan het

hoofdverblijfcriterium blijft ongewijzigd. Dit geldt eveneens voor het tarief van 0% bij de startersvrijstelling.

Verkrijgt men een woning welke niet als hoofdverblijf dient, dan wordt deze verkrijging belast

tegen 10,4 %. Dit tarief geldt ook voor overig vastgoed, tenzij er sprake is van een met BTW belaste levering.

Indexatie maximale woningwaarde bij de startersvrijstelling

Uit het Belastingplan 2025 volgt dat de woningwaardegrens bij de startersvrijstelling op 1 januari 2025

wordt verhoogd naar € 525.000. Huizenkopers tussen 18 en 35 jaar betalen tot deze grens onder

voorwaarden geen overdrachtsbelasting voor een woning.

NHG-grens

Vanaf 1 januari 2025 is de NHG-kostengrens voor woningen zonder energiebesparende voorzieningen gestegen

van € 435.000,- naar € 450.000,-. Voor woningen waarbij energiebesparende voorzieningen worden getroffen is

de kostengrens 6% hoger, namelijk € 477.000,-. De NHG-premie (ook wel de borgtochtprovisie) daalt in 2025

naar 0,4% over de hoogte van de hypotheek.

AANTEKENINGEN

[illegible]



DE MAKELAARS VAN HEUTINCK



Leander Heutinck | Directeur

Register makelaar-taxateur (RMT, RT, RM)

06 12 99 40 81 | leander@heutinckmakelaardij.nl

Leander is geboren en woonachtig in Gendringen en is opgegroeid in Ulft. Hij kent de markt als geen ander, een must voor een goede registermakelaar. Naast zijn baan en gezinsleven mag Leander graag muziek maken.



Dennis Beeren

Kandidaat makelaar (KRMT)

06 83 82 72 43 | dennis@heutinckmakelaardij.nl

Dennis is een zeer ervaren kandidaat makelaar die al vele jaren actief is in ons werkgebied. Dennis is een jonge vader en enthousiaste kerel die altijd voor je klaarstaat.



Lars Liebrand

Kandidaat Makelaar (KRMT)

06 20 06 20 55 | lars@heutinckmakelaardij.nl

Lars is een geboren en getogen Ulftenaar. Met zijn vriendin, dochter en zoon woont hij in Ulft en heeft hij familie verspreid over de gemeente Oude IJsselstreek. Hij is dan ook zeer bekend met deze regio.

VERKOOPPLANNEN?

Wij pakken iedere opdracht **actief en persoonlijk** op! Vakkundig, accuraat en enthousiast gaan wij voor je aan de slag. Wij luisteren niet alleen naar je verhaal en je wensen, maar bovenal verplaatsen wij ons in de gehele situatie. Om precies te achterhalen wat je wilt en wat de mogelijkheden zijn. Service is geen begrip maar een vanzelfsprekendheid bij Heutinck Makelaardij BV.

Wij zijn **Geworteld in de Oude IJsselstreek** en wij richten ons puur op deze regio. Alle collega's hebben een sterke binding met ons werkgebied, een must voor een goede makelaar. Je profiteert van het door ons duurzaam opgebouwde netwerk. Wij hebben aantoonbaar het grootste verkoopnetwerk van de gemeente en wij zetten ons groeiende netwerk binnen sociale media in om je woning maximaal onder de aandacht te brengen.

Jouw woning zal **perfect worden gepresenteerd** op funda, onze website en Facebook met hoogwaardige foto's, een wervende tekst en virtuele bezichtiging met video en 3D fotografie. Wij zullen je gedurende het volledige verkoopproces van bezichtiging tot overdracht intensief en professioneel bijstaan. Hiermee onderscheiden we ons nadrukkelijk van de internetmakelaars waarbij je zélf verantwoordelijk bent voor de totale presentatie en het (juridische) verkoopproces.

Je kunt ons als **lid van NVM** afrekenen op onze kwaliteit. Als plaatselijke makelaar zullen wij er alles aan doen om eerlijk en open zaken te doen, het NVM-label is een extra bevestiging van onze kwaliteit en integriteit.

Wij werken voor **100% onafhankelijk** van hypotheekadviseurs en zijn alleen geïnteresseerd in het zo goed mogelijk verkopen van jouw woning. Wij zijn transparant over kosten en maken voor jou een duidelijke en heldere offerte inclusief btw. Je weet dus van tevoren exact wat wij berekenen en wanneer. Geen verrassingen dus.

INTERESSE IN DEZE WONING?



**Neem vrijblijvend
contact met ons op!**

Heutinck Makelaardij B.V.

Frank Daamenstraat 45

7071AV ULFT

0315 270500

info@heutinckmakelaardij.nl

www.heutinckmakelaardij.nl

Heutinck
makelaardij