



DE LORIJN

— makelaars o.g. —



Vraagprijs

€ 1.290.000 k.k.

3+5

DE GEER

MAASBOMMEL

0487-518930

info@delorijnmakelaars.nl

www.delorijnmakelaars.nl

Omschrijving

WONEN EN ONDERNEMEN OP ÉÉN LOCATIE – LUXE BEDRIJFSWONING MET RUIME LOODS IN HET GROENE MAASBOMMEL

Ben jij ondernemer en droom je van een plek waar je werk en privé perfect combineert? Ontdek dan deze instapklare bedrijfswooning met grote loods in het landelijke Maasbommel. Een unieke locatie waar wonen, werken en genieten moeiteloos samenkomen – op een royaal perceel van 2.900 m².

WONEN MET COMFORT EN RUIMTE

Deze moderne woning (bouwjaar 2017) biedt alles voor een comfortabel leven, met een woonoppervlak van ca. 215 m² en een afwerking die luxe uitstraalt. De ruime woonkamer met sfeervolle houtkachel en vloerverwarming vormt het hart van het huis. De open keuken is een droom voor kookliefhebbers – uitgerust met moderne apparatuur en een vrijstaand gasfornuis.

Op de begane grond vind je een royale slaapkamer en luxe badkamer met ligbad, inloopdouche en dubbel wastafelmeubel: volledig levensloopbestendig wonen dus. Boven is volop ruimte voor extra kamers of kantoor aan huis.

De tuin is een oase van rust met een overkapping, jacuzzi en tuinhuis – de ideale plek om te ontspannen na een drukke werkdag.

Highlights:

- Energielabel A – duurzaam en toekomstbestendig
- Vloerverwarming én airco voor optimaal comfort
- Uitgebouwd aan voor- en achterzijde
- Fraai aangelegde tuin met jacuzzi en tuinhuis
- Multifunctionele extra kamer en kantoorruimte

BEDRIJFSRUIMTE MET ONTELBARE MOGELIJKHEDEN

Grenzend aan de woning ligt een ruime, multifunctionele bedrijfsloods – ideaal voor ondernemers in bouw, logistiek, techniek of opslag. De loods biedt 400 m² open ruimte, volledig verhard en voorzien van een royale doorrijhoogte en afspluitplaats voor vrachtwagens (eenvoudig dicht te maken indien gewenst).

Kenmerken bedrijfsruimte:

- Geïsoleerde bedrijfshal met compleet inpandig woongedeelte
 - Grote sectionaaldeur, geschikt voor zwaar materieel
 - Ruime parkeergelegenheid voor personeel en klanten
- Rondom bestrating voor optimale toegankelijkheid

Hier start je morgen – zonder aanpassingen – met je bedrijf.

LANDELIJK LEVEN MET ALLE VOORZIENINGEN DICHTBIJ

Maasbommel ligt aan de Maas, midden in een prachtig recreatiegebied met jachthavens, fietsroutes en gezellige horeca.

Rust, ruimte en natuur vormen hier het decor van elke dag, terwijl je binnen 10 minuten de uitvalswegen naar Nijmegen, Tiel en Oss bereikt.

Vervolg omschrijving

BESTEMMING & MOGELIJKHEDEN

Volgens het bestemmingsplan Bedrijventerreinen Gemeente West Maas en Waal is ter plaatse van de aanduiding 'specifieke vorm van bedrijventerrein – 1' het uitvoeren van bedrijfsmatige activiteiten toegestaan die zijn opgenomen in categorie 1 en 2 van de Lijst van bedrijven, met uitzondering van geluidzoneringsplichtige inrichtingen.

Daarnaast biedt het bestemmingsplan mogelijkheden voor wonen in combinatie met de bedrijfsfunctie, voor zover passend binnen de planregels. Hierdoor is het object geschikt voor ondernemers die hun bedrijf willen combineren met een woonfunctie op dezelfde locatie.

Deze bestemming maakt het pand met name aantrekkelijk voor lichte tot middelzware bedrijfsactiviteiten, zoals praktijken, ateliers, werkplaatsen en dienstverlenende bedrijven, waarbij werken en wonen functioneel samenkomen.

DE PERFECTE BALANS TUSSEN WONEN EN WERKEN

Een moderne woning met karakter, een grote bedrijfsloods, een prachtige tuin en volop mogelijkheden voor de toekomst – dit is wonen en ondernemen in balans.

Ben jij klaar voor de volgende stap?

Maak vandaag nog een afspraak voor een bezichtiging en ontdek hoe bijzonder deze plek is.

Woonkamer







Keuken














Badkamer





'Met extra
opbergruimte
op de
verdieping'



Tuinhuis



Oprit













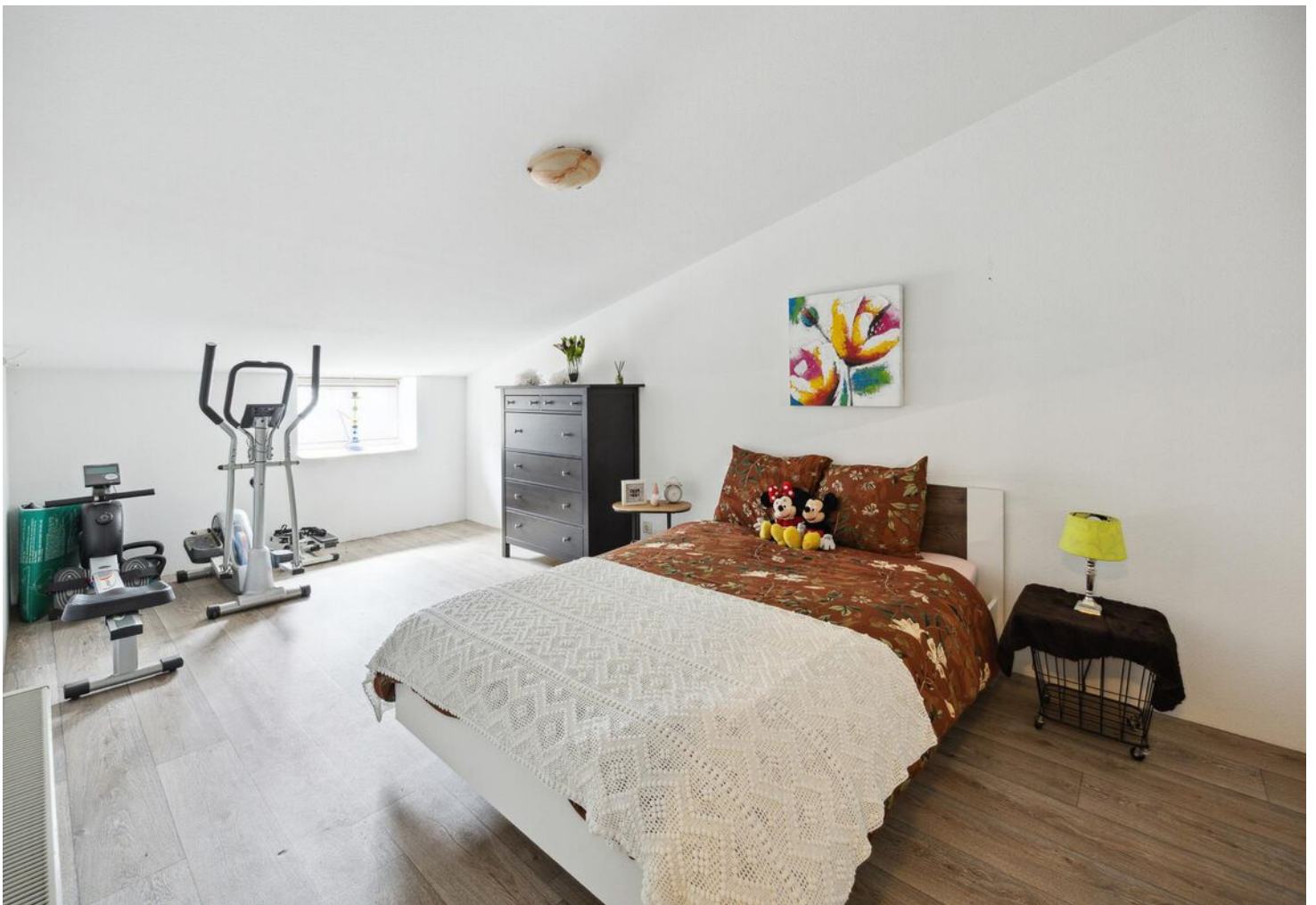
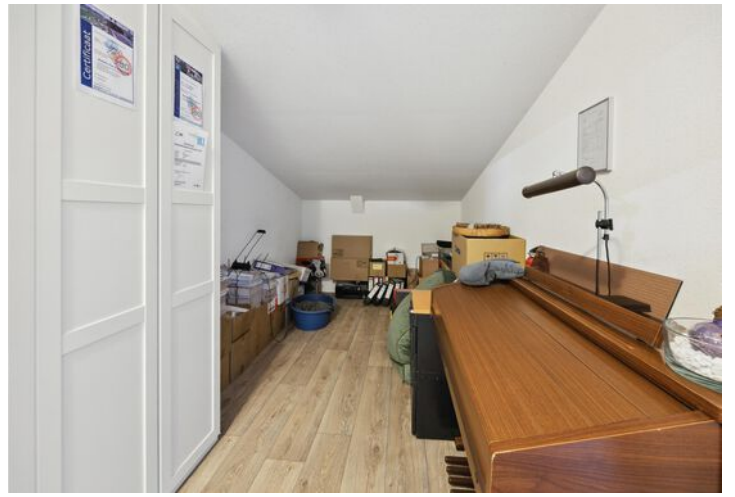
Woongedeelte loods



Keuken





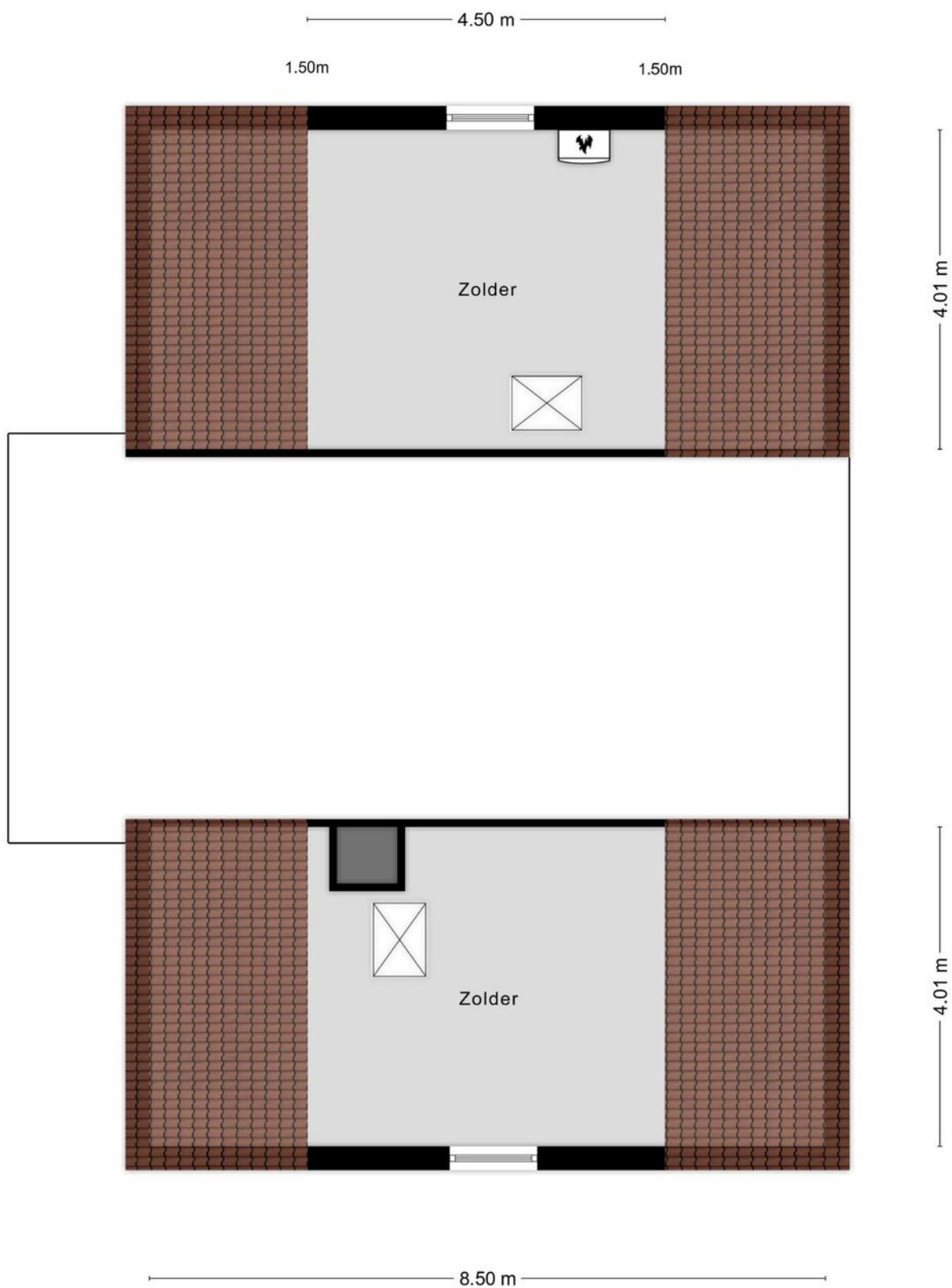


Plattegrond woning

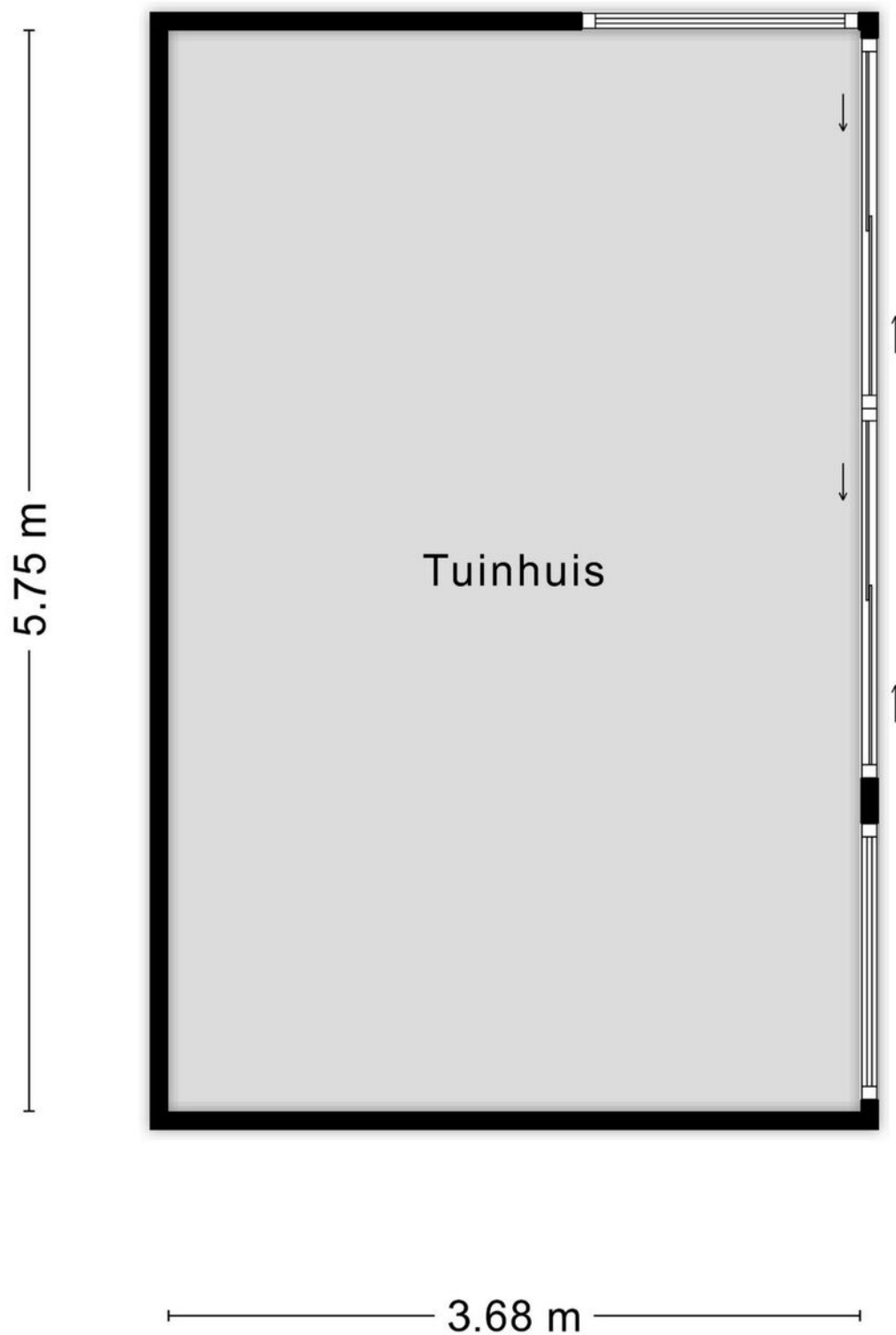


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond verdieping

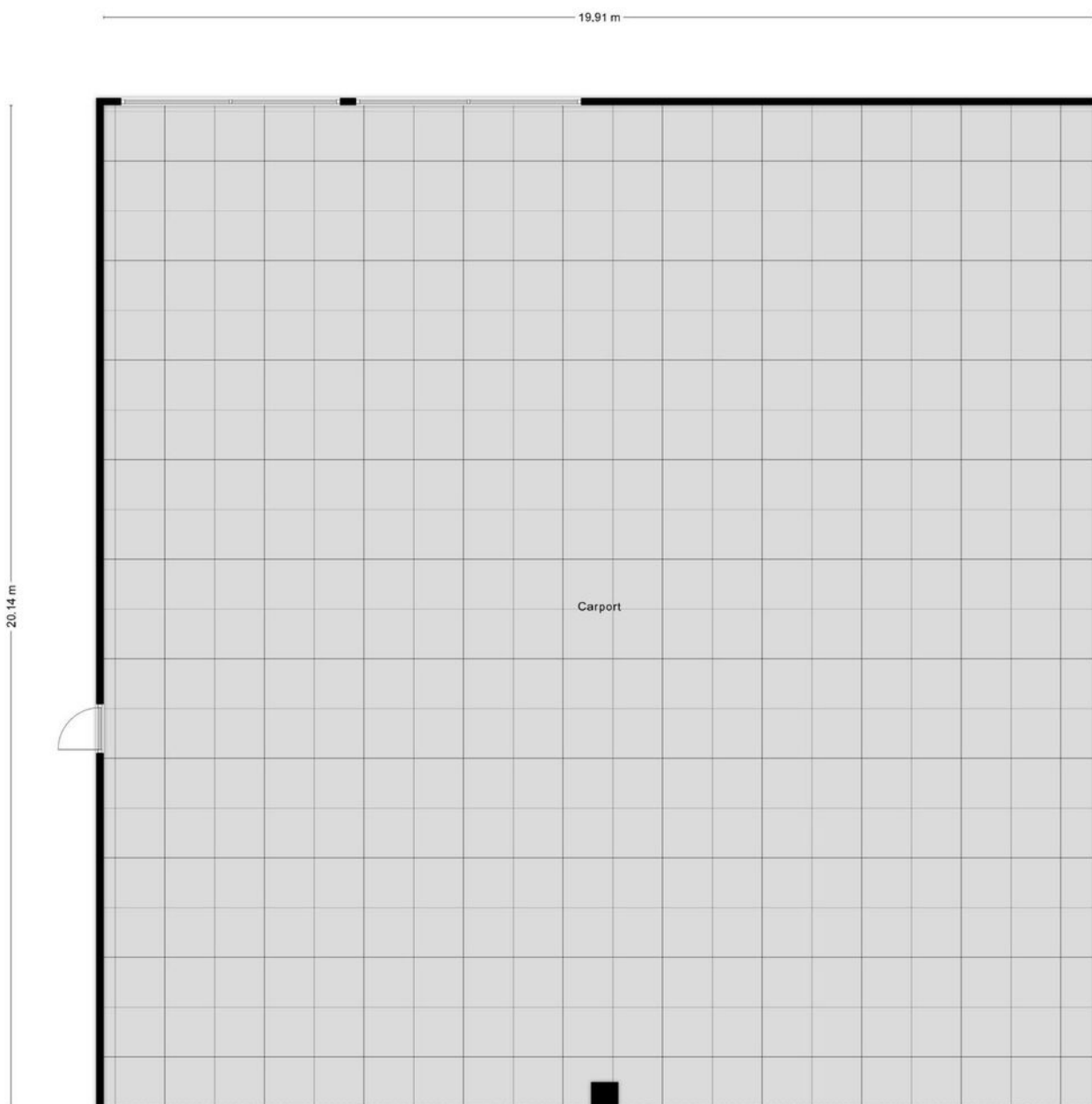


Plattegrond tuinhuis

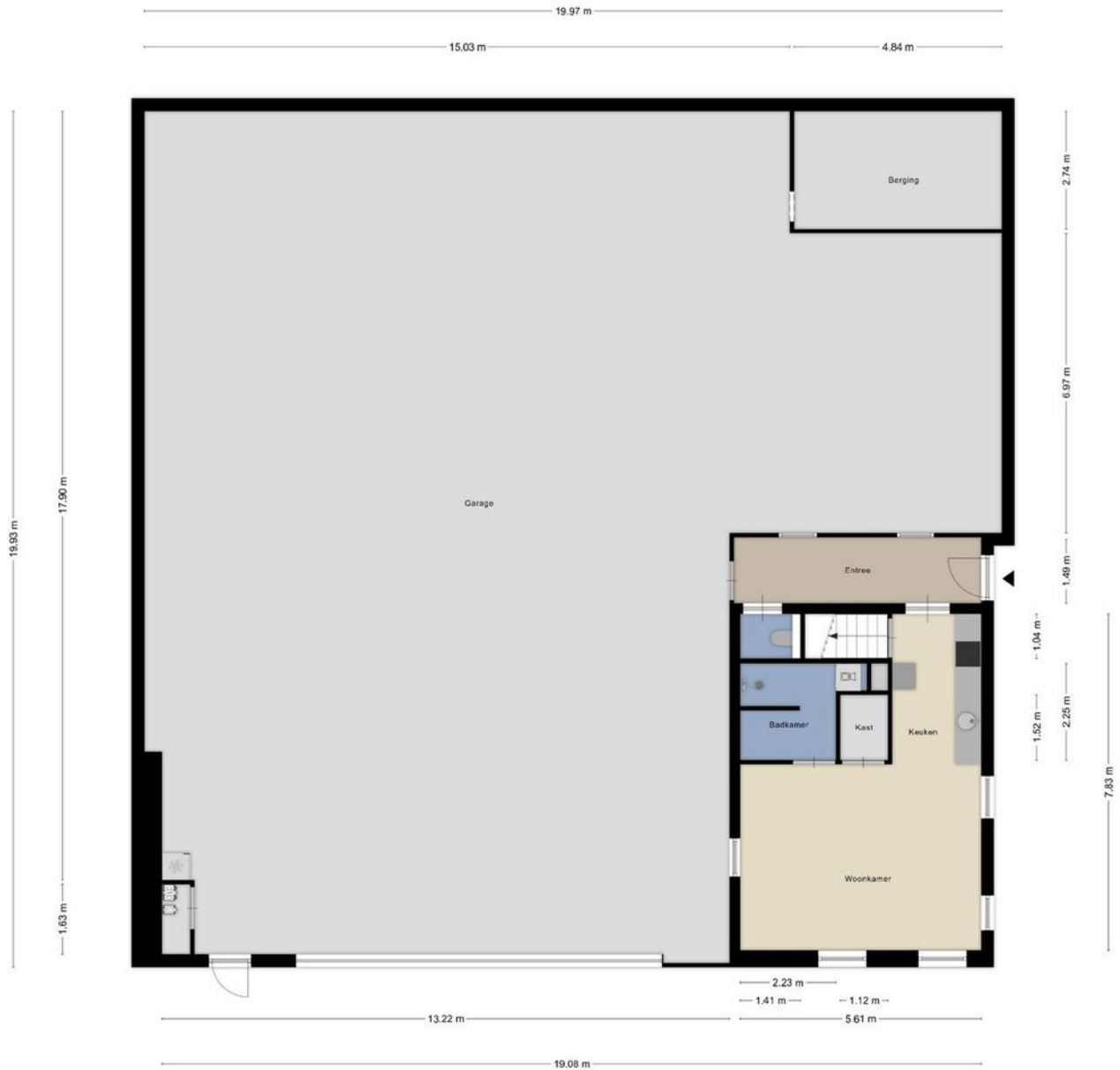


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond openloods



Plattegrond loods



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond verdieping loods




Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Rp-v

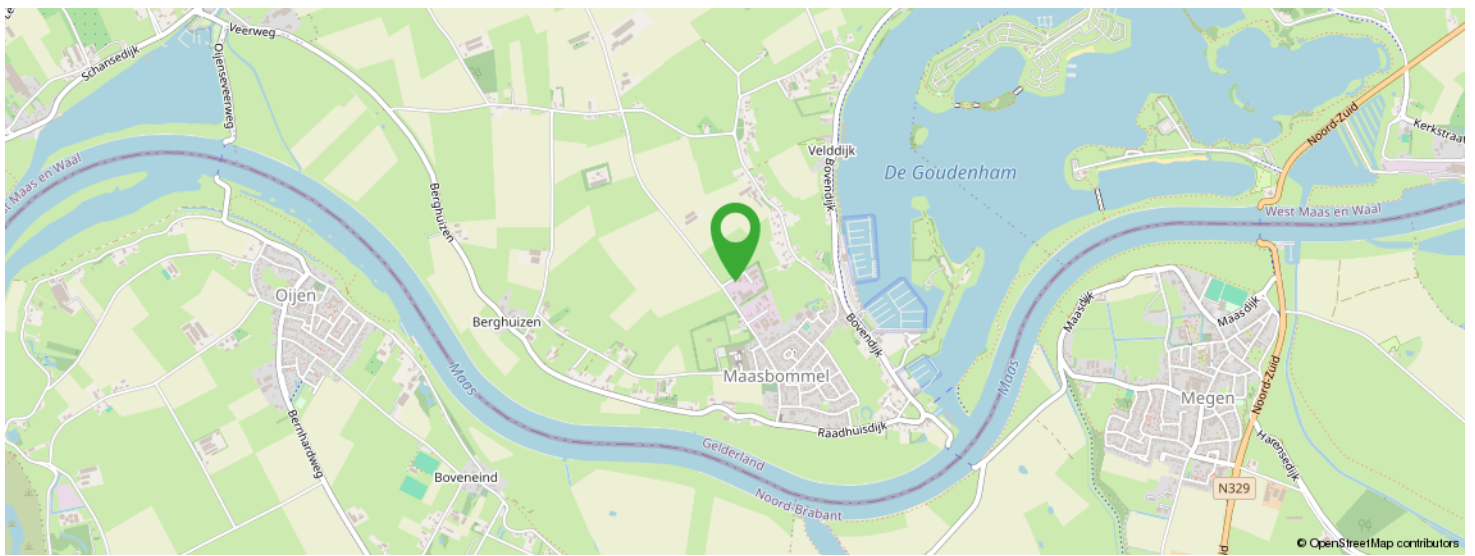
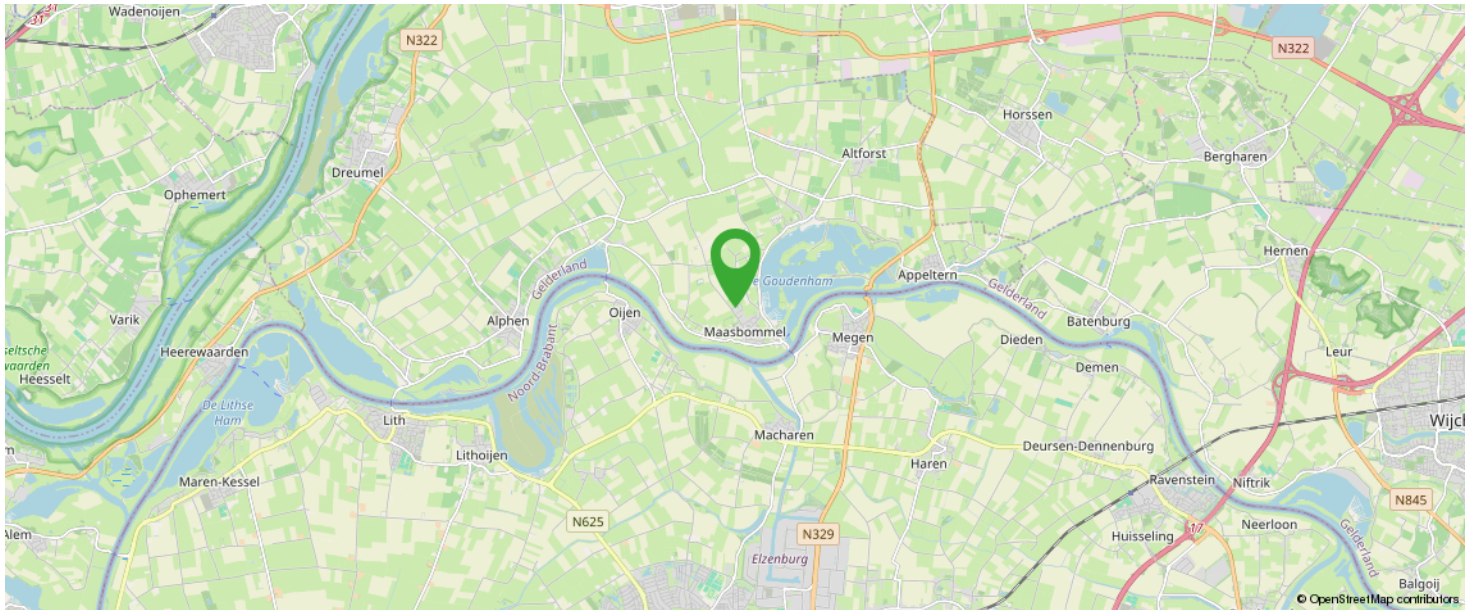


12345	Deze kaart is noordgericht	Schaal 1: 1000	
35	Perceelnummer	Kadastrale gemeente Appelterm	
—	Hulnummer	Sectie L	
—	Vastgestelde kadastrale grens	Perceel 727	
—	Voorlopige kadastrale grens		
—	Administratieve kadastrale grens		
—	Bebouwing		

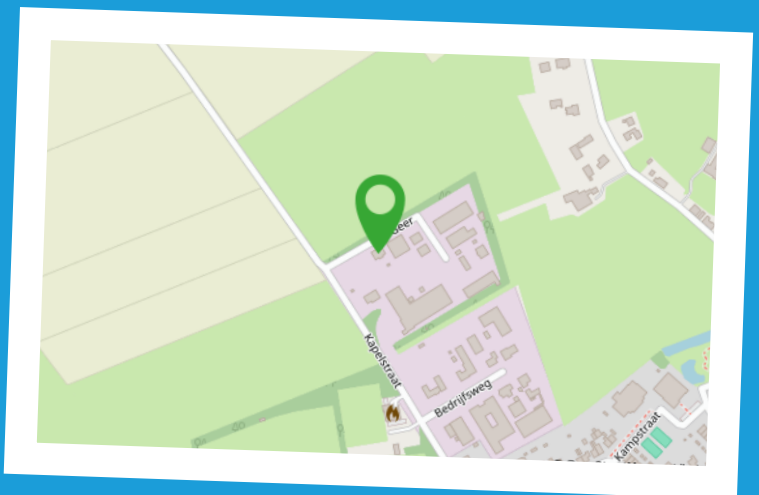
Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 16 mei 2025
De bevrager van het kadaster en de openbare registers

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankrecht.

Locatie op de kaart



**KOM JIJ HIER
BINNENKORT
WONEN?**



Meest gestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopend makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopend makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eersteieder hoeft nog niet de beste te zijn. Vaak zal de verkopend makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is.

De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken. Vraag de makelaar naar de te volgen procedure, indien u ook een bod wenst uit te brengen.

3. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. De vraagprijs c.q. de genoteerde prijs is alleen een uitnodiging tot het doen van een bod. Als de verkopend partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopend partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopend partij. Dus ook als de partijen naar elkaar toekomen in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Nee, niet automatisch. De vraagprijs is een uitnodiging tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs biedt, doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

5. Mag de makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkopen wijzigen?

Dat mag. Een van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopend makelaar natuurlijk in overleg met de verkoper besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezegging na te komen.

De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan gelijke kans om een hoogste (uiterste) bod uit te brengen. Vraag bij uw makelaar naar de te volgen procedure.

6. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan al eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een al bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip 'optie' gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopend makelaar kan doen aan een belangstellende koper, tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd niet met een andere partij in onderhandeling gaan. Een 'optie' kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopend makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

7. Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopend makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopend makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig, als u serieus belangstelling heeft, de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen.

8. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met zijn makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet dat van de koper. Het kan daarom voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

Extra informatie

Geachte mevrouw, mijnheer,

Hierbij treft u informatie aan over het door u bezichtigde of nog te bezichtigen object. U kunt dit thuis nog eens rustig bekijken. Mocht u aanvullende informatie wensen, dan kunt u altijd contact opnemen met ons kantoor of kijken op www.delorijn.nl.

Onderzoeksplicht en Mededelingsplicht

Deze object informatie beoogt geen uitputtende lijst te geven met betrekking tot mogelijke aanwezige gebreken in het object. De informatie die is vermeld, is verkregen van de eigenaar / verkoper en uit eigen waarnemingen ter plaatse en heeft als bedoeling de koper zo goed mogelijk te informeren en tegelijk te voldoen aan de op de verkoper rustende mededelingsplicht.

Op grond van het Burgerlijk Wetboek rust er op de koper van het object een onderzoeksplicht. Dit houdt in dat koper zelf verantwoordelijk is voor de beoordeling van het bestemmingsplan van het object en eventuele plannen in de directe omgeving cq. of het object die eigenschappen zal bezitten die nodig zijn voor een normaal beoogd gebruik. Het verdient dan ook aanbeveling een ter zake deskundig bouwkundige en / of een eigen NVM-aankoopmakelaar in te schakelen. Indien koper niet besluit tot inschakeling van een deskundige over te gaan, komen eventuele nadelige gevolgen hiervan volledig voor zijn rekening.

Vrijblijvende aanbieding

Hoewel deze object informatie met de grootst mogelijke zorg is samengesteld blijft de mogelijkheid bestaan dat er fouten en/of onvolledigheden in de omschrijving staan. Noch de verkoper noch ons kantoor aanvaarden in dit geval enige aansprakelijkheid. Bij het vermelden van maten die zijn overgenomen uit (bouw)tekeningen kan de maatvoering afwijken van de werkelijkheid. Hieraan kan door de koper geen enkel recht worden ontleend.

Het uitbrengen van een bod

Bij het uitbrengen van een bod is niet alleen het bedrag van belang, maar dient u zich ook duidelijk uit te spreken over o.a. de navolgende zaken:

- de datum van aanvaarding
- eventuele overname roerende zaken
- eventuele ontbindende voorwaarde(n)

N.B. Over ontbindende voorwaarde(n) moeten partijen het eens zijn voor of tijdens de (mondelijke) koop. Als bieder krijgt u niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor financiering. U dient dit expliciet bij uw bod te vermelden.

Na de bezichtiging

Een bezichtiging is ook voor de verkoper een spannende aangelegenheid. Wij stellen het daarom zeer op prijs als u uw bevindingen enkele dagen na bezichtiging aan ons kenbaar maakt.

Deze informatie is door ons met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzerzijds wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief. Van toepassing zijn de NVM voorwaarden.

Over ons



De Lorijn makelaars is gespecialiseerd in de particuliere woningmarkt in Druten en West Maas en Waal.

Wilt u een woning verkopen, aankopen of laten taxeren? Onze ervaren makelaars zullen u met raad en daad bijstaan en u behoeden voor kostbare fouten. Kwaliteit en service staan centraal in onze dienstverlening.

Op deze website vindt u een overzicht van wat wij zoal voor u kunnen betekenen. Graag lichten wij nog het een en ander persoonlijk toe. Neem gerust contact op of loop eens binnen bij ons kantoor in Druten. De koffie staat voor u klaar!

0487-518930
info@delorijnmakelaars.nl
www.delorijnmakelaars.nl

Interesse in dit object?



Neem vrijblijvend
contact met ons op!

De Lorijn Makelaars O.G.

Hogestraat 46A

6651 BM Druten

0487-518930

info@delorijnmakelaars.nl

www.delorijnmakelaars.nl




DE LORIJN
—makelaars o.g.—