



Lipsstraat 50E te Drunen

**Op toplocatie gelegen modern kantoorpand met voldoende parkeerplaatsen
op eigen terrein.**

Algemeen

De Lipsstraat in Drunen bevindt zich op een toplocatie met directe aansluiting op de rijksweg A59, waardoor steden zoals 's-Hertogenbosch, Breda en Rotterdam snel bereikbaar zijn. Deze centrale ligging maakt het ideaal voor bedrijven die zowel lokaal als regionaal actief zijn.

Bouwjaar

2021

Vloeroppervlakte:

Optie 1 (begane grond)

Kantoorruimte begane grond : ca. 564 m² b.v.o

Bedrijfsruimte begane grond : ca. 271 m² b.v.o

Totaal : ca. 835 m²

Optie 2 (1^e verdieping)

Kantoorruimte 1^e verdieping : ca. 275 m² b.v.o

Totaal : ca. 275 m²

Optie 3 (2^e verdieping)

Kantoorruimte 2^e verdieping : ca. 157 m² b.v.o

Totaal : ca. 157 m²

Bestemming:

Het object valt binnen het bestemmingsplan "Bedrijventerrein Metal Valley Herziening 2016", vastgesteld op 28-03-2017, waarin het de bestemming "Bedrijventerrein" heeft gekregen met de aanduiding "Milieucategorie 1 t/m 2". Voor een afschrift van dit bestemmingsplan kunt u contact met ons kantoor opnemen.

Indeling

Entree, open kantoorruimte met verschillende spreekkamers. Toegang naar de bedrijfsruimte en kantine. Toiletten, pantry, trapopgang of lift naar kantoorverdieping met diverse vertrekken w.o. spreekkamers. Trapopgang of lift naar 2^e verdieping waar zich een bedrijfsbar en fitness is gevestigd.

Voorzieningen

- Alarm;
- Betonvloer, tegelvloer;
- Systeemplafond met led-verlichting;
- Airco;
- 8 toiletten;
- 5 urinoirs;
- 2 douches;
- Verschillende inbouwspots;
- Databekabeling;
- Vloerverwarming;
- Lift;
- 4x Pantry met vaatwasser en koelkast;
- Databekabeling;
- Raamdecoratie;

- Bar met koelingen, combimagnetron, wasbak, tap.
- Glazen scheidingswanden;
- Tuinverlichting;
- Laadpaal;
- Krachtstroom;
- Elektrische overheaddeur.

Opmerkingen

- voldoende parkeerplaatsen op eigen afgesloten terrein.

Kadastrale gegevens

Gemeente : Drunen
Sectie : K
Nummer : 3241 (gedeeltelijk)

Energielabel

A++

Oplevering

Het object is in overleg beschikbaar.

Verhuurvoorwaarden

Wij bieden het object aan op basis van onder meer de volgende voorwaarden:

- huurtermijn van vijf (5) jaren met telkenmale verlengingsperioden van vijf (5) jaren, anders in overleg;
- wederzijdse opzegtermijn van twaalf (12) maanden voorafgaand aan expiratedatum;
- jaarlijkse indexering op basis van het CPI indexcijfer alle huishoudens (2015=100), voor het eerst één jaar na huuringangsdatum;
- betaling per maand vooruit;
- uitgangspunt is een met BTW belaste verhuur;
- doorlopende bankgarantie of waarborgsom ter grootte van drie (3) maanden huur;
- model huurovereenkomst kantoorruimte en andere bedrijfsruimte in de zin van artikel 7:230a BW met bijbehorende algemene bepalingen, zoals vastgesteld door de Raad voor Onroerende Zaken (ROZ) op 30 januari 2025.

Huurprijs optie 1: € 79.655,- per jaar te vermeerderen met BTW

Huurprijs optie 2: € 33.000,- per jaar te vermeerderen met BTW

Huurprijs optie 3: € 21.195,- per jaar te vermeerderen met BTW

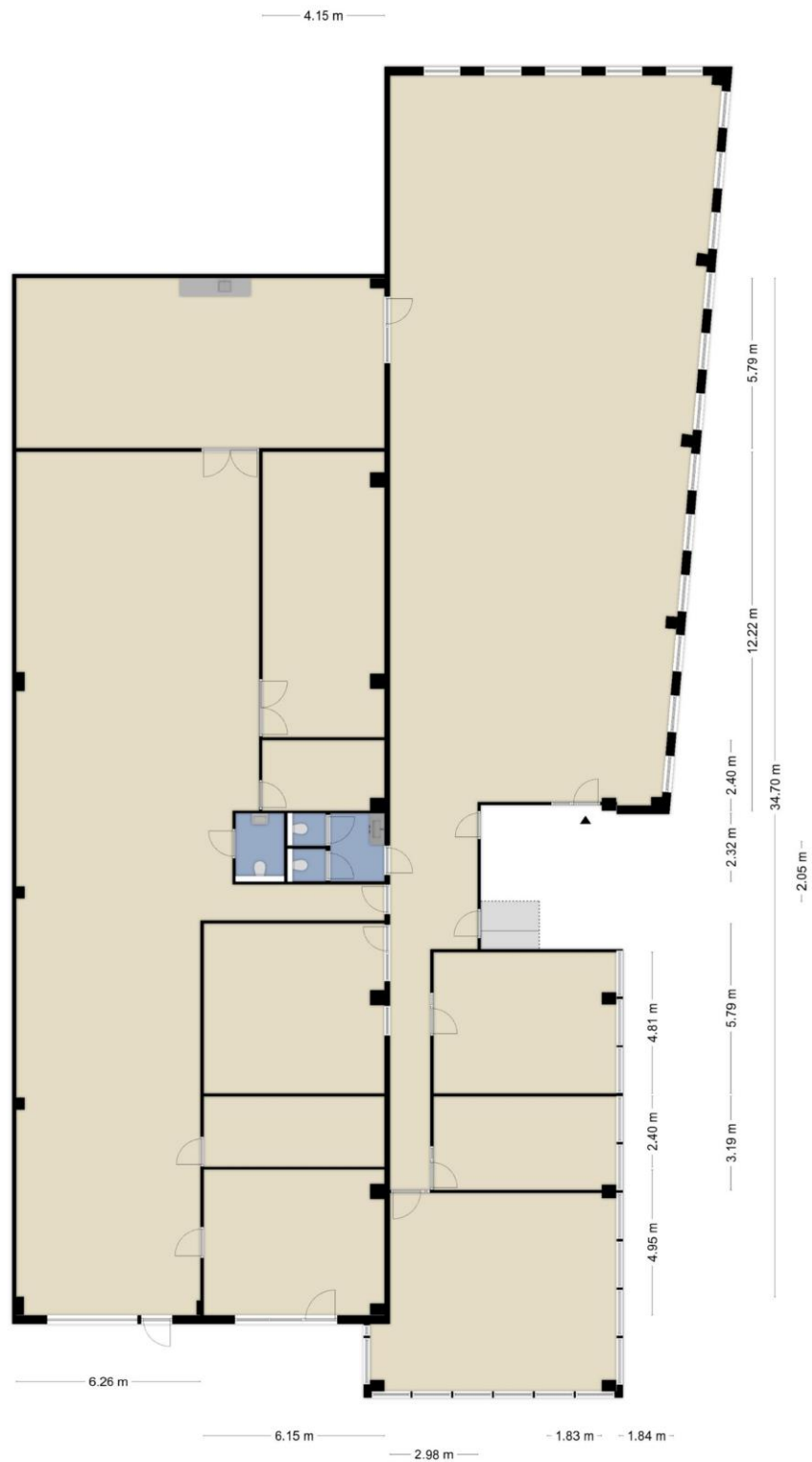








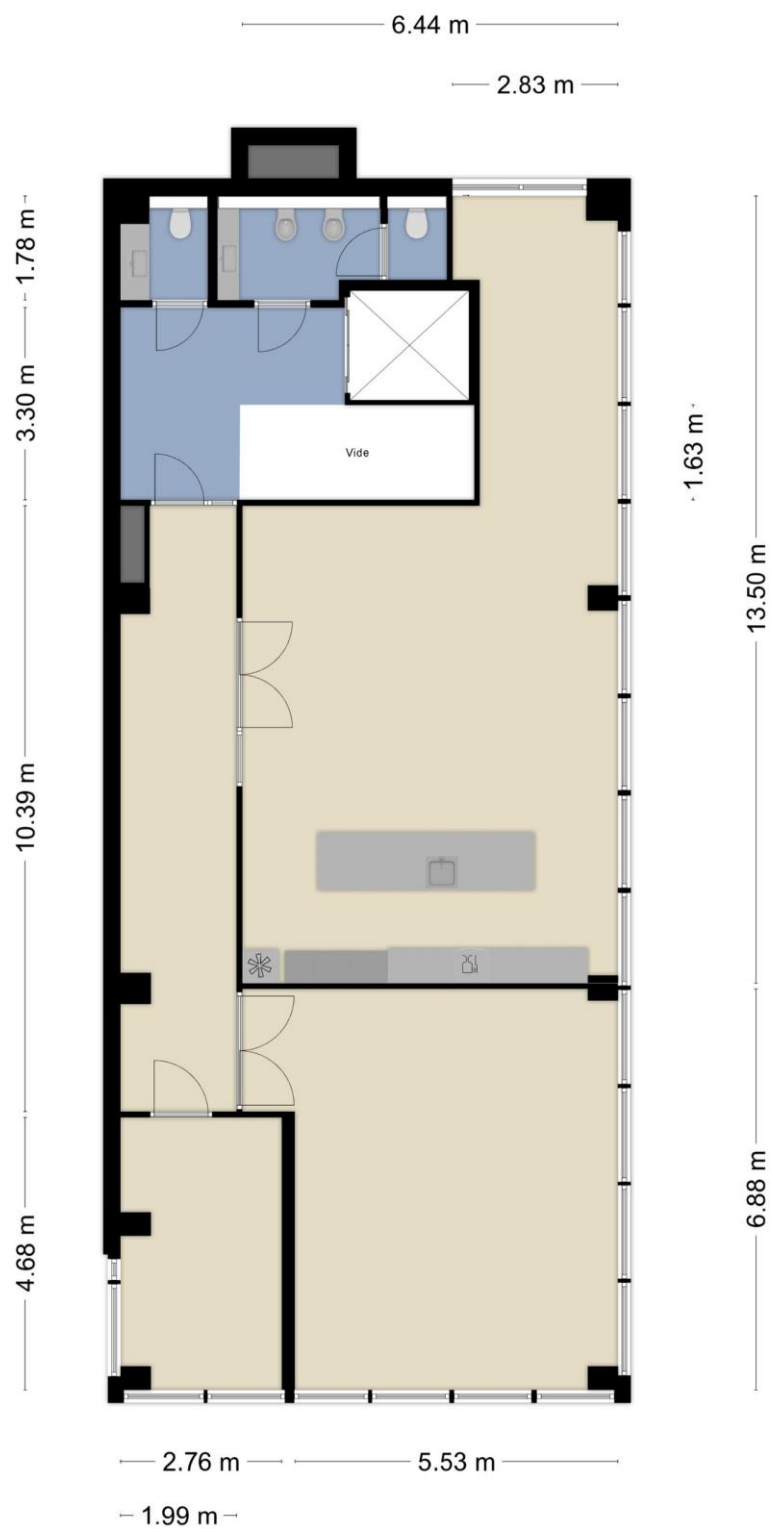




Begane grond



1^e Verdieping



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

2^e verdieping

Van de Zande Bedrijfsmakelaars is een afdeling binnen onze organisatie. Onze compacte vorm is een weloverwogen keuze. We kiezen bewust niet voor een aanpak met veel makelaars, doch enkel met specialisten die het klappen van de zweep kennen.

Van de Zande Bedrijfsmakelaars is een makelaarskantoor dat kiest voor aandacht, kwaliteit, diepgang en persoonlijke betrokkenheid. We hebben een compact team, waarin de partners zelf de makelaars zijn. Onze ambitie is het samenbrengen van vraag- en aanbodpartijen, hun eisen en wensen maximaal op elkaar afstemmen om zo een klinkend slotakkoord te bereiken. Dat geldt voor beide partijen. Op die ambitie is onze aanpak gebaseerd.

Regionaal.

Onze oriëntatie is voornamelijk regionaal. De meeste van onze projecten hebben een locatie binnen de driehoek Tilburg – 's-Hertogenbosch – Oosterhout met een concentratie in de regio Waalwijk. Voor een aantal opdrachtgevers zijn we ook buiten de regio actief.

Vergaand ingevoerd.

Essentieel in onze dienstverlening is onze kennis van de lokale markt. Niet alleen weten we alles van zakelijke gebouwen, we houden ons ook voortdurend op de hoogte van zaken als gemeentelijke grondpolitiek, grondposities, infrastructurele ontwikkelingen en toekomstperspectieven van een locatie. Die kennis vormt een fundamentele basis voor ons advies.

Bedrijfsgebouwen, kantoren en winkels.

Als makelaars in zakelijk vastgoed beperken we ons tot gebouwen met een bedrijfsmatige functionaliteit. Binnen dat kader richten we ons op bedrijfsgebouwen, kantoren, winkels en bouwgrond. Op al die specifieke terreinen hebben we een bewezen specialisme opgebouwd.

Bemiddeling bij vraag en aanbod.

Zoals elke makelaar zijn ook wij hoofdzakelijk actief met het samenbrengen van aanbieders en vragers van – en dat is dan specifiek voor onze afdeling bedrijfsmatig vastgoed – zakelijke panden. Ons netwerk van beslissers, dienstverleners, financiers en andere relevante partijen stelt ons in staat om de bemiddeling snel naar volle tevredenheid van alle partijen af te ronden.

Taxatie.

Het taxeren van zakelijke panden is een dienst die als vanzelfsprekend bij onze bemiddelingsdienstverlening past. Opdrachtgevers kunnen ook een beroep op ons doen voor individuele taxaties zonder bemiddelingstraject. We zijn aangesloten bij het Taxatie Management Instituut, waardoor we altijd aan de meest up-to-date kwaliteitseisen voldoen.

Beleggingsmakelaardij.

Onze inzet en werkwijze blijken in de praktijk zeer goed aan te sluiten bij de eisen van beleggers die ondersteuning zoeken op vastgoedgebied. Binnen de beleggingsmakelaardij zijn we voornamelijk actief in Zuid-Nederland.

Advisering bij nieuwbouw of renovatie.

Bedrijven met nieuwbouw- of renovatieplannen kunnen we terzijde staan met adviezen die gericht zijn op optimalisatie van de waarde of de verhuurbaarheid van hun pand. Lichte aanpassingen in het ontwerp kunnen de functionaliteit van een pand aanzienlijk verhogen. Onze kennis over de locatie en infrastructurele ontwikkelingen kan doorslaggevend zijn in een “go-or-no-go” beslissing.

Projectinitiatie.

Daar waar we een duidelijke behoefte in de markt hebben gesignaleerd, nemen we steeds vaker het initiatief tot een gerichte ontwikkeling. Op deze manier willen we het aanbod in ons werkgebied vergroten en een antwoord geven op specifieke vragen van bedrijven die op zoek zijn naar nieuwe huisvesting.



KANTOOR WAALWIJK

Grotestraat 344
5241 CD, Waalwijk
T (0416) 333 059
waalwijk@zande.nl

KANTOOR VLIJMEN

Wolput 36
5251 CG, Vlijmen
T (073) 5 111 999
vlijmen@zande.nl

KANTOOR KAATSHEUVEL

Anton Pieckplein 6
5171 CV, Kaatsheuvel
T (0416) 672 590
kaatsheuvel@zande.nl

